

| Titre                                                        | Auteur                         | Notes                                                                                                                                                                                        |
|--------------------------------------------------------------|--------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Le manager intuitif                                          | Meryem Le Saget                | Une référence sur le management, Du manager au leader, le nécessaire retour à l'humanisme dans l'entreprise                                                                                  |
| Le principe de Peter                                         | L.J. Peter                     | La théorie des organisations mise à l'envers... se lit en zomn et bouscule les concepts de compétence et d'organisation                                                                      |
| Liberté & Cie                                                | Isaac Getz                     | Invitation dans des entreprises où la liberté est devenue un principe de management et de transformation ...                                                                                 |
| Reinventingorganizations *<br>Version résumée et illustrée ! | Frédéric Laloux                | Le texte rendu encore plus accessible du livre phénomène (en français) qui invite à repenser le management                                                                                   |
| Les mots sont des fenêtres (et parfois ce sont des murs)     | Marshall Rosenberg             | Introduction à la CNV( Communication Non Violente) , expression des émotions, formulation d'une demande                                                                                      |
| Les 4 accords toltèques *                                    | Miguel Ruiz                    | Et si le changement commençait par soi-même ? Les repères essentiels d’une position de vie +/+                                                                                               |
| L'intelligence collective en action                          | Vincent Lenhardt               | L’élaboration d’une vision partagée, à l’éclairage d’une situation d’entreprise                                                                                                              |
| Gérer les conflits *                                         | Collectif                      | De l’affrontement à la coopération - Carnets Les basic du Manager                                                                                                                            |
| De la performance à l'excellence *                           | Jim Collins                    | Le concept du hérisson, le rapport à l'excellence                                                                                                                                            |
| Les 7 habitudes...                                           | Stephen R. Covey               | ... de ceux qui réalisent tout ce qu'ils entreprennent                                                                                                                                       |
| Cessez d'être gentil soyez vrai *<br>Version illustrée !     | Thomas d'Ansembourg            | La communication bienveillante au service de l’affirmation de soi : des repères éclairants pour s’exercer et pratiquer l’assertivité. Une approche basée sur la CNV.                         |
| Quand la girafe danse avec le chacal                         | Serena Rust                    | Les 4 temps de la communication non violente                                                                                                                                                 |
| L'élément humain                                             | Will Schutz                    | Comprendre le lien entre estime de soi, confiance et performance – Poser les bases (inclusion, contrôle, ouverture)                                                                          |
| Négociations sensibles                                       | George Kohlrieser              | Négociation, gestion de conflit, régulation, médiation                                                                                                                                       |
| Petit traité de manipulation à l'usage des honnêtes gens     | Robert Vincent Joule           | Facile à lire et très instructif, approche illustrée des techniques de communication manipulatoires                                                                                          |
| Essaye encore ! *                                            | Estelle Boutan et Karine Aubry | Déjouer les pièges relationnels au travail avec l’approche <b> systémique</b> .                                                                                                              |
| Etre soi dans ses relations *                                | Sylvie Grivel                  | Développer son assertivité en entreprise- Complet & pratique ! Eyrolles                                                                                                                      |
| Le pouvoir de négocier *                                     | François Delivré               | Comprendre les ressorts des positionnements inter-individuels, les jeux de pouvoir, avoir une vision systémique, ajuster sa posture en intelligence de situation. Limpide et très apprenant. |